myprintoo
3D PRINTING SOLUTIONS & CONSULTING

myprintoo GmbH | Max-Brauer-Allee 44 | 22765 Hamburg

Junior Sales Manager (m/w/d) Standort Hamburg

Die myprintoo GmbH ist ein wachsendes Startup-Unternehmen aus dem Bereich 3D-Druck mit dem Fokus auf B2B-Kunden, Universitäten und Forschungseinrichtungen. Für eine Vielzahl von Kunden aus den DACH-Regionen liefern wir neben Einstiegslösungen maßgeschneiderte 3D-Drucktechnologien. Unser ausgewähltes Produktportfolio bestehend aus 3D-Druckern, 3D-Scannern, Zubehör und Schulungen, erfüllt seit Jahren die Ansprüche unserer Kunden. Deshalb gehören wir – laut 3Druck.com – seit Jahren zu den Top 3D-Druckerhändlern in der DACH-Region.

Die 3D-Druck Branche gehört klar zu den Gewinnern der aktuellen Pandemie und Du kannst an dem Erfolg teilhaben! Wir werden in den nächsten Jahren stark wachsen und suchen Vertriebskollegen (m/w/d) mit dem Sales-Gen, die mit uns etwas bewegen.

Für unseren Standort in Hamburg suchen wir ab 01.03.2021 einen **Junior Sales Manager (m/w/d)** in Vollzeit (40 Stunden/Woche) zur Unterstützung unseres Sales Teams.

Deine Aufgaben

- Du akquirierst neue B2B-Kunden und generierst Leads per Video-Call, Telefon und Social Media.
- Du führst Webinare und Produktvorführungen digital und vor Ort durch und berätst unsere Kunden.
- Du qualifizierst Leads und erzielst Kaufabschlüsse (persönlich, telefonisch, schriftlich).
- Du bist mitverantwortlich für die Entwicklung und Umsetzung von Sales-Kampagnen.
- Du nutzt die Möglichkeiten von Up- und Cross-Sale-Möglichkeiten.
- Du kümmerst Dich um die kontinuierliche Pflege unserer Bestandskunden.
- Du präsentierst unser Unternehmen auf On- und Offline Messen und Events.

©ULTIMAKER

WIR SUCHEN JUNIOR SALES MANAGER (M/W/D) FÜR UNSEREN STANDORT IN HAMBURG

myprintoo
3D PRINTING SOLUTIONS & CONSULTING

myprintoo
3D PRINTING SOLUTIONS & CONSULTING

myprintoo GmbH | Max-Brauer-Allee 44 | 22765 Hamburg

So bist Du

Du hast eine Leidenschaft für Kommunikation, liebst es Menschen zu motivieren und von der richtigen Lösung zu überzeugen und brennst für das Thema 3D-Druck und Additive Fertigung. Du hast ein offenes Wesen und Freude am Kontakt mit Menschen. Du verfügst über eine ausgesprochene hohe Motivation und willst etwas bewegen! Teamgeist, Ehrgeiz und Eigenverantwortung ist das, was Dich motiviert.

- Du hast Dein Studium der Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsinformatik oder des Wirtschaftsingenieurwesens erfolgreich abgeschlossen oder hast eine andere Ausbildung, mit der Du uns überzeugen kannst.
- Du hast sehr gute MS-Office-Kenntnisse, insbesondere in Excel und Erfahrungen mit CRM-Tools.
- Du hast eine strukturierte und analytische Arbeitsweise und bringst ein gutes technisches Verständnis mit.
- Du bist selbstbewusst, geschickt in Verhandlungen und hast Ausdauervermögen.
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift. Weitere Fremdsprachen sind von Vorteil.
- Du besitzt den Führerschein Klasse B.
- Du verfügst über erste Vertriebserfahrung im B2B Bereich – bestenfalls 1-2 Jahre.
- Du zeigst Reisebereitschaft im Umfang von ca. 30%.

Was wir Dir bieten

Einen Arbeitsplatz mit Eigenverantwortung in einem jungen, professionellen Team mit sehr flachen Hierarchien und einzigartigem Blick über Hamburg und dazu:

- Spannende Aufstiegsmöglichkeiten in einem dynamischen, schnell wachsenden Unternehmen.
- Namhafte Kunden, spannende Technologie und einen zukunftsorientierten Arbeitsbereich.
- Ein junges und lebendiges Team, welches Dich unterstützt.
- Coffee for free für den morgendlichen Kick und Obst für gesunde Pausen.
- Training und Unterstützung bei Deiner neuen Herausforderung.

Hast du Lust auf eine neue Herausforderung?

Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit einem individuellen Anschreiben, Deinem Lebenslauf, Zeugnissen und dem gewünschten Eintrittsdatum an: jobs@myprintoo.de

Deine Kontaktperson: Julia Pilaski unter +49 (0)40 87509431